Aménagement d'une vitrine de magasin



Découvrir l'aménagement d'une vitrine et comment orienter sa communication et ses ventes

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Permettre aux participants d'utiliser et de valoriser leur vitrine afin de la rendre encore plus performante

Connaître les principes qui vont conduire à l'élaboration d'une vitrine efficace

——> Maîtriser les techniques de présentation visuelle

Réfléchir à la stratégie des vitrines et leur planification

PROGRAMME

Se représenter le métier de décoration étalagiste / merchandiser

- La définition du métier de merchandiser : rôle et missions
- Qu'est-ce que le merchandising et la notion de relais marketing de son entreprise
- Pourquoi le merchandising est-il un levier pour développer votre CA?

Le message à transmettre : comment orienter sa communication et ses ventes ?

- Comprendre les valeurs de son entreprise, la cible commerciale et le message à transmettre
- Identifier les bénéfices d'une identité visuelle forte et cohérente avec celle de son entreprise
- Intégrer les directives du service marketing et les chartes de son entreprise / Comment s'orienter dans une démarche globale
- pour les commerces de proximité

Appréhender le choix des couleurs ou l'art du message visuel dans une vitrine

- Se représenter l'impact psychologique des couleurs sur l'Homme
- Mariage des couleurs / Présentation des tendances actuelles / Respect des codes couleurs de la marque

Durée
21 HEURES
Tarif
1050 €
Pré-requis
aucun
Profil du stagiaire

Tout public Délai d'accès

2 à 4 semaines selon financement Équipe pédagogique Formateur spécialisé Moyens pédagogiques et techniques

- -Salle dédiée à la formation
 - -Supports de formation
 - -Exposés théoriques
- -Étude de cas concrets Évaluation de la formation
 - -Feuilles de présence
- -Questions orales ou écrites
 - -Mises en situation
- -Questionnaires d'évaluation
- -certificat de réalisation de la formation

Aménagement d'une vitrine de magasin



Appréhender le décors de vitrine avec une approche merchandising

- Visualiser et appliquer les techniques de conception d'une vitrine:
- · Le choix des produits
- La présentation des prix
- Le choix du mobilier
- Élaboration des thèmes décoratifs en fonction des évènements ponctuels

Optimiser l'agencement du lieu de vente : l'harmonisation vitrine / point de vente

- PLV, ILF, savoir harmoniser son PDV avec sa vitrine et retrouver les produits « vitrine »
- Composition des linéaires et des podiums en fonction de sa vitrine
- Focus sur quelques fondamentaux du merchandising linéaire



Juin 2025



Taux de satisfaction de nos stagiaires (Juin 2025 - juin 2026)

98%